

Il contributo dei *social network* e dei canali *digital* per la crescita e la digitalizzazione delle PMI italiane

Valerio De Molli

Managing Partner e CEO - The European House – Ambrosetti



The European House - Ambrosetti

• The European House - Ambrosetti, **fondata nel 1965**, è una società di consulenza per le Alte Direzioni con sede in Italia e uffici in tutto il mondo

• A circa 15 anni dal *management buy-out*, che ha liquidato il fondatore, The European House – Ambrosetti ha rafforzato

la propria leadership internazionale e si è confermata nella categoria "Best Private Think Tanks", 1° Think Tank in Italia, 4° nell'Unione Europea e tra i più rispettati indipendenti su oltre 11.175 a livello globale nell'ultima edizione del «Global Go to Think Tank Index Report» dell'Università della Pennsylvania.

The European House – Ambrosetti è stata riconosciuta da Top Employers Institute come una delle 131 realtà Top Employer 2022.

- The European House Ambrosetti fornisce:
 - Servizi di consulenza strategica e manageriale
 - Costruzione di scenari strategici, attività di policymaking e advocacy (>200 all'anno)
 - **Piani di sviluppo territoriale** ai Governi regionali e ai principali *player* locali (>50 iniziative negli ultimi 3 anni)
 - Programmi di alta formazione e Forum per la leadership politica ed imprenditoriale (oltre 500 incontri all'anno, con più di 3.000 esperti da tutto il mondo)





The European House - Ambrosetti I nostri numeri, i nostri successi

Oltre 500 Eventi

Realizzati nel 2021, di cui il 61% in digitale, il 7% in fisico e il 32% phygital Piattaforma proprietaria per realizzare iniziative phygital

Know-how e tecnologia proprietaria per realizzare workshop, seminari, eventi digitali complessi 3.000 Esperti

Nazionali ed internazionali ingaggiati ogni anno 15.000 Manager 1.200 Clienti

Manager accompagnati nei loro percorsi di crescita e clienti serviti nella consulenza ogni anno Oltre 200 Studi e Scenari

Strategici da indirizzare a Istituzioni e aziende nazionali ed internazionali ogni anno 1° Think Tank

Privato italiano, quarto nell'Unione Europea, tra i più rispettati e indipendenti su 11.175 a livello globale attraverso una survey indirizzata a 73.000 leaders di imprese, istituzioni e media, in oltre 100 Paesi nel mondo (*)

47 Anni

del Forum di Cernobbio: i partecipanti dell'ultima edizione esprimono un fatturato aggregato di 1,3 trilioni di Euro (76,1% del PIL italiano) ed Asset gestiti pari a circa 47,6 trilioni di Euro; 9 governi rappresentati

TOP EMPLOYER 2022

Per il secondo anno consecutivo, siamo stati riconosciuti Top Employer. Una delle 131 realtà nominate nel 2022 in Italia, sulla base dell'analisi specifica di 6 aree di policy HR e di oltre 400 best practice monitorate

The European House
Ambrosetti

250
Persone
di cui
54%
Donne

Accomunate dalla stessa passione e voglia di fare. 42 persone all'estero (Cina e Middle East) 10 anni

Da 10 anni attore chiave dell'ecosistema italiano dell'innovazione: Corporate Venture Capital, Open Innovation, Acceleratore di Startup 30 anni

L'esperienza del nostro team di sostenibilità in progetti e soluzioni su misura per accelerare la transizione delle imprese verso un futuro sostenibile. Solo nell'ultimo anno ci hanno scelto più di 30 aziende 120 Famiglie

Imprenditoriali assistite nell'ultimo anno, tramite consulenza nei Patti di Famiglia e Sistemi di Governance Think
Tank e
Summit
Internazionali

Riconosciuti come una best-practice internazionale da parte dell'ASEAN Community (7 Paesi/aree: ASEAN, Cina, Francia, Medio Oriente, Stati Uniti, Sudafrica, Unione Europea – Bruxelles). Menzionati come caso d'eccellenza nel Trattato del Quirinale per la cooperazione bilaterale rafforzata, cofirmato dal Presidente italiano del Consiglio dei Ministri e dal Presidente della Repubblica francese

18 Paesi

Con presenza diretta
o partnership.
Nel 2020 abbiamo supportato
la presidenza italiana del G20
con la formulazione di 8
raccomandazioni di policy,
declinate sugli ambiti d'azione
prioritari per la Presidenza
italiana (le "3P": Persone,
Pianeta, Prosperità)

Indice

- Obiettivi e metodologia del Position Paper
- Il livello di digitalizzazione dell'Italia e l'opportunità offerta dal PNRR
- L'importanza delle PMI per la crescita del Paese e il posizionamento dell'Italia nel Digital Index PMI
- Il contributo attivabile dai social network e dai canali digital per la crescita e la competitività delle PMI italiane





Gli obiettivi dello Studio

- Indagare e qualificare il ruolo delle Piccole e Medie Imprese (PMI) nella crescita e nella modernizzazione del sistema produttivo del Paese
- Identificare i gap esistenti per quanto riguarda il processo di digitalizzazione delle PMI e mettere in luce come la crisi COVID-19 ne abbia modificato l'atteggiamento verso l'utilizzo degli strumenti digitali
- Evidenziare il **posizionamento e la velocità di progressione** delle PMI italiane nel **confronto europeo** nel percorso di digitalizzazione
- Qualificare come *social network* e canali *digital* possano costituire la via di accesso più semplice alla digitalizzazione da parte delle PMI italiane anche attraverso il ricorso a *case study*
- Identificare e quantificare, valorizzando i dati disponibili pubblicamente e le evidenze emerse dai case study, i potenziali benefici associati all'uso dei social network tra le PMI in termini di crescita economica e occupazionale





La struttura dell'iniziativa e i cantieri di lavoro

THE EUROPEAN HOUSE - AMBROSETTI

META

Il contributo dei *social network* e dei canali *digital* per la crescita e la competitività delle PMI italiane

Analisi dello **stato dell'arte delle PMI**italiane e del loro
contributo a valore
aggiunto, investimenti
ed *export* del Paese

Analisi della *performance*delle PMI italiane
durante la pandemia
COVID-19, in termini di
valore aggiunto,
occupazione e livello di
digitalizzazione

Valutazione del posizionamento in termini di digitalizzazione delle PMI italiane in Europa*

Analisi di *case study ad hoc* relativi a storie di
successo dell'**utilizzo**dei *social network* nelle
PMI italiane

Quantificazione degli
impatti della crescita
di utilizzo di social
network da parte delle
PMI in termini di Valore
Aggiunto e
occupazione

Position Paper 2022

Tavola Rotonda

«Il contributo dei social network e dei canali digital per la crescita e la digitalizzazione delle PMI italiane»



La metodologia multilivello articolata nello studio





Analisi della rilevanza delle PMI italiane nel contesto europeo e in Italia

- Analisi dell'incidenza delle
 PMI su fatturato, Valore
 Aggiunto, investimenti ed export delle imprese italiane
- Valutazione delle performance delle PMI italiane durante la pandemia da COVID-19





Analisi del livello di digitalizzazione delle PMI italiane nel confronto europeo

- Valutazione della digitalizzazione delle PMI italiane in termini di:
 - Dotazione infrastrutturale
 - Digitalizzazione del business
 - Adozione di tecnologie abilitanti
 - Interazione digitali con clienti
 - Competenze
- Indice composito relativo ai livelli di digitalizzazione su 27 Paesi europei e 15 KPI (Digital Index PMI)





Analisi di *case study* funzionali a illustrare l'utilizzo dei *social* network e dei canali digital per le PMI italiane

- Identificazione di una selezione di 30 case study funzionali a illustrare il possibile ruolo dei social network e dei canali digital per le PMI italiane
- Valutazione dei benefici ottenuti dalle imprese oggetto dei case study su dimensioni chiave quali i nuovi clienti raggiunti, l'aumento della visibilità, la conversione delle inserzioni, ecc.





Quantificazione degli impatti dell'utilizzo di social network da parte delle PMI

- Benefici attivabili
 derivanti dall'incremento
 di utilizzo dei social
 network da parte delle
 PMI italiane in termini di:
 - Valore aggiunto generato dalle PMI
 - Occupazione sostenuta dalle PMI





Un *disclaimer* metodologico: il *Position Paper* segue la classificazione europea circa le classi dimensionali delle aziende

- La classificazione europea suddivide le aziende in 3 classi dimensionali in base al numero di occupati:
 - Micro Imprese, ovvero aziende con meno di 10 occupati
 - o Piccole e Medie Imprese (PMI), ovvero aziende con un numero di occupati compreso tra 10 e 249
 - o Grandi Imprese, ovvero aziende con 250 occupati o più
- Il *core* del presente *Position Paper*, e di conseguenza il perimetro delle analisi svolte al suo interno, riguarda la categoria delle PMI





Gli *step* metodologici dello Studio e le evidenze principali che emergono

STEP METODOLOGICO

- A STATUS DIGITALIZZAZIONE DEL PAESE
- B RUOLO DELLE PMI
 NELL'ECONOMIA ITALIANA
- STATUS DIGITALIZZAZIONE
 DELLE PMI
- CASE STUDY RELATIVI
 ALL'USO DEI SOCIAL NETWORK
- QUANTIFICAZIONE «WHAT

 IF» SUI BENEFICI DEI SOCIAL

 NETWORK



EVIDENZE PRINCIPALI

- Italia è al 20° posto in UE27 nell'Indice DESI che misura il livello di digitalizzazione
- Con **€59mld**, il PNRR italiano destina alla transizione digitale l'equivalente di Francia, Spagna e Germania messe insieme
- Le PMI italiane generano il 42% del fatturato, il 41% del Valore Aggiunto, oltre un terzo degli investimenti e il 48% dell'export totale italiano
- Nel 2020, le PMI italiane sono state più resilienti delle Grandi imprese in termini di fatturato, valore aggiunto e occupati
- Le PMI italiane sono al 18° posto in UE per livello di digitalizzazione complessiva e al 8° posto per accelerazione della digitalizzazione negli ultimi 5 anni
- Raggiungendo i *top-3 best performer* nell'indice, l'Italia potrebbe generare **24,8** miliardi di Euro aggiuntivi di Valore Aggiunto
- L'utilizzo dei social network nelle PMI più avanzate abilita 4 benefici chiave: +20% di ricavi (vs. 4% per la media delle PMI), +30% di clienti, 50% di visite in negozio guidato dai social network e >60% di investimenti in formazione e tecnologie digitali
- Se le PMI italiane raggiungessero la media dei migliori 3 Paesi in Europa nel «Digital Index PMI» (Danimarca, Finlandia e Svezia) si potrebbero generare fino a 10,2 miliardi di Euro aggiuntivi di Valore Aggiunto (5 volte il VA generato dalla produzione vinicola) e >208mila occupati aggiuntivi nelle PMI (circa 1/3 dell'aumento di occupati negli ultimi tre anni pre-Covid)

Indice

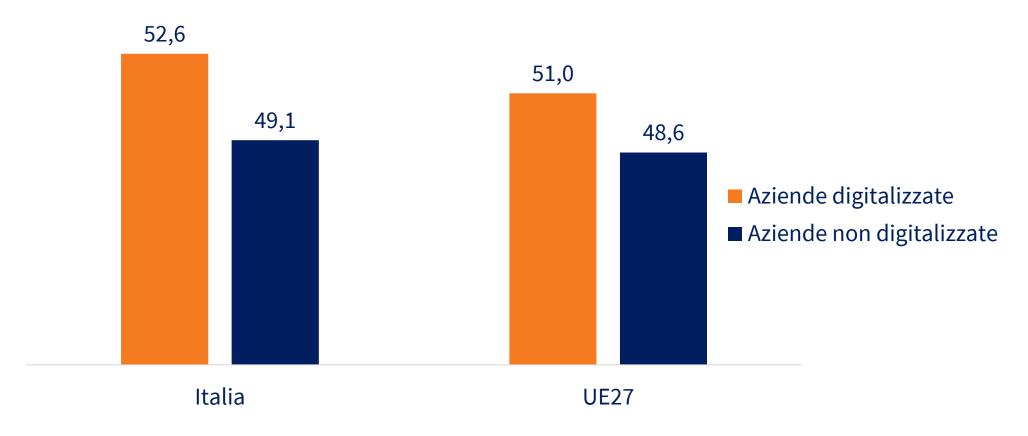
- Obiettivi e metodologia del Position Paper
- Il livello di digitalizzazione dell'Italia e l'opportunità offerta dal PNRR
- L'importanza delle PMI per la crescita del Paese e il posizionamento dell'Italia nel Digital Index PMI
- Il contributo attivabile dai social network e dai canali digital per la crescita e la competitività delle PMI italiane





IL PUNTO DI PARTENZA: la digitalizzazione rende più produttive le imprese e sostiene un differenziale positivo di occupazione

Produttività del lavoro nelle aziende digitalizzate e non digitalizzate* (migliaia di euro per addetto), 2019



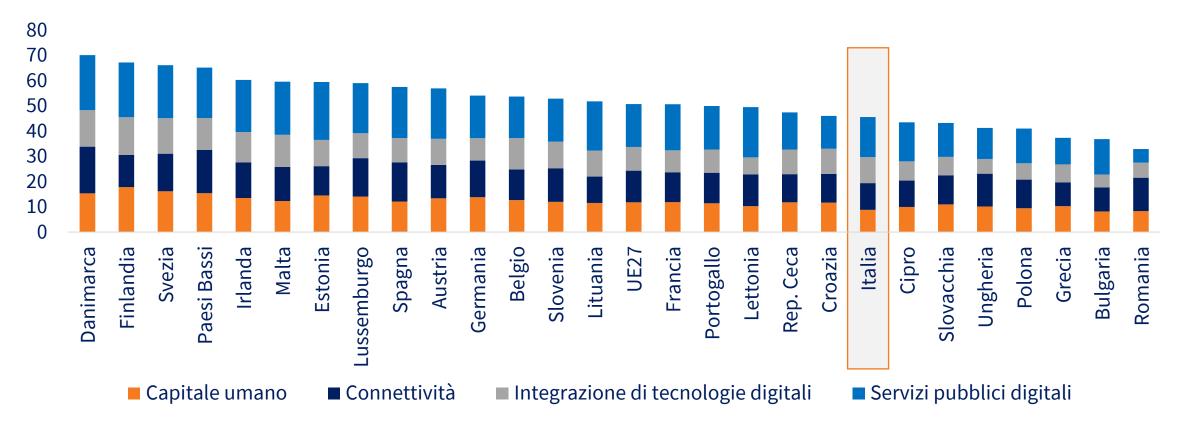
(*) Le imprese digitalizzate sono quelle che adottano piattaforme moderne. La produttività del lavoro è calcolata come rapporto tra fatturato e numero di dipendenti





TUTTAVIA: considerando la digitalizzazione nel suo complesso, l'Italia si posiziona oggi al 20° posto in Europa nell'Indice DESI

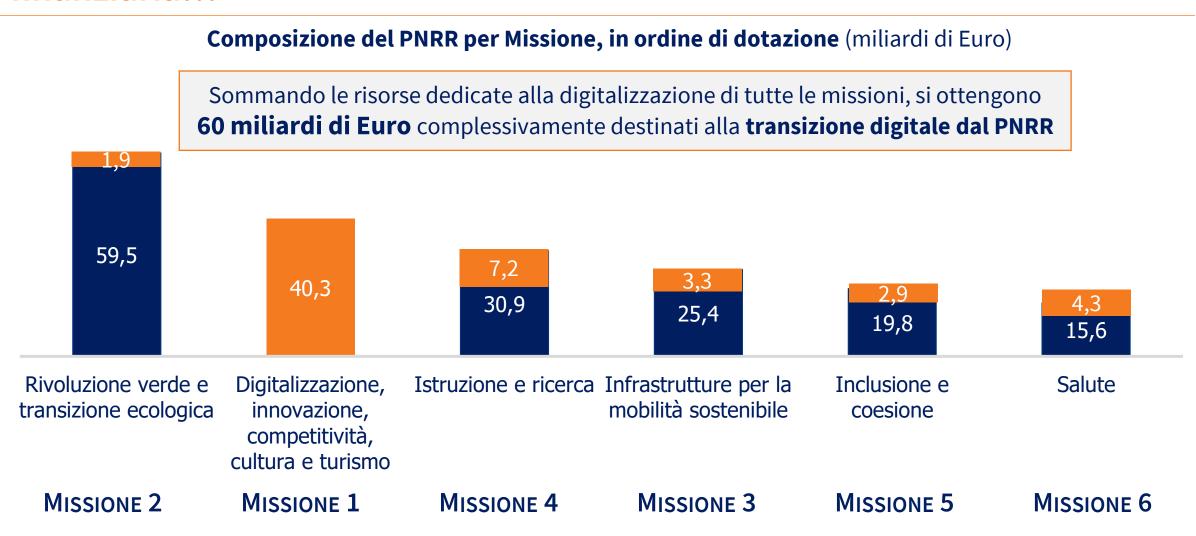
Digital Economy and Society Index (DESI), edizione 2021







In Italia, la digitalizzazione è la seconda missione del PNRR per dotazione finanziaria...





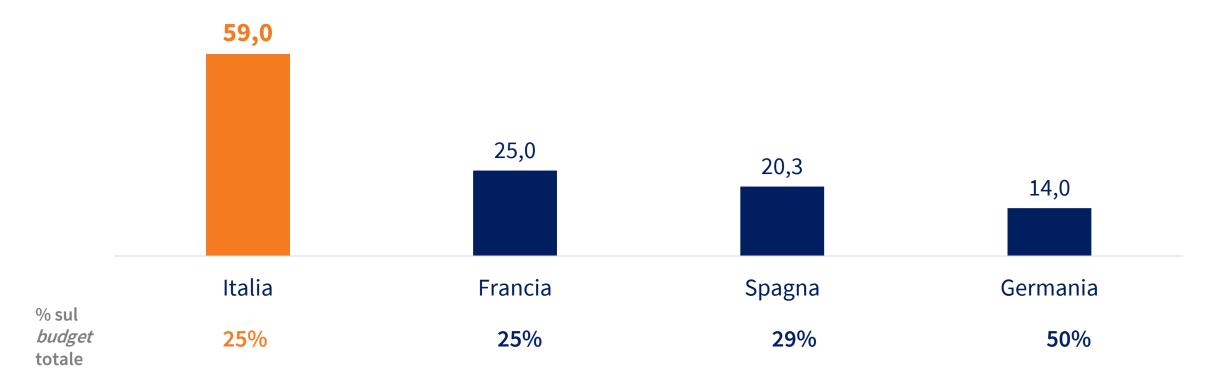
N.B.: Non comprende React EU e Fondo Complementare. (*) Ad esempio quelli destinati alla digitalizzazione del Servizio Sanitario Nazionale nella Missione 6.

Fonte: elaborazione The European House – Ambrosetti su dati Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza, 2022



... e i fondi dedicati alla transizione digitale sono pari alla somma di Francia, Spagna e Germania

Fondi allocati alla Transizione Digitale* nei Piani di ripresa e resilienza dei *Big-4* Europei (miliardi di Euro e percentuale sul *budget* totale), 2021





(*) Ai 49,3 miliardi di Euro della missione «Digitalizzazione» si sommano anche gli investimenti legati a progettualità trasversali alle missioni.

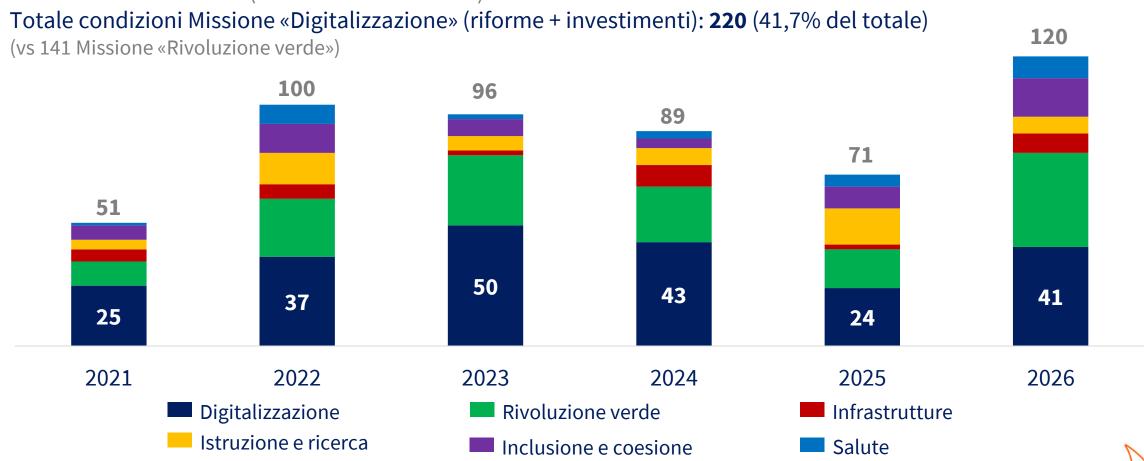
Fonte: elaborazione The European House – Ambrosetti su dati Commissione Europea, 2022



Inoltre alla missione «Digitalizzazione» sono legate 220 condizioni per l'accesso alle risorse, il valore più alto tra le 6 missioni

Numerosità delle condizioni degli investimenti per missione, 2021-2026

Totale condizioni PNRR (riforme + investimenti): 527





Fonte: elaborazione The European House – Ambrosetti su dati Italia Domani, 2022

Indice

- Obiettivi e metodologia del Position Paper
- Il livello di digitalizzazione dell'Italia e l'opportunità offerta dal PNRR
- L'importanza delle PMI per la crescita del Paese e il posizionamento dell'Italia nel Digital Index PMI
- Il contributo attivabile dai social network e dai canali digital per la crescita e la competitività delle PMI italiane

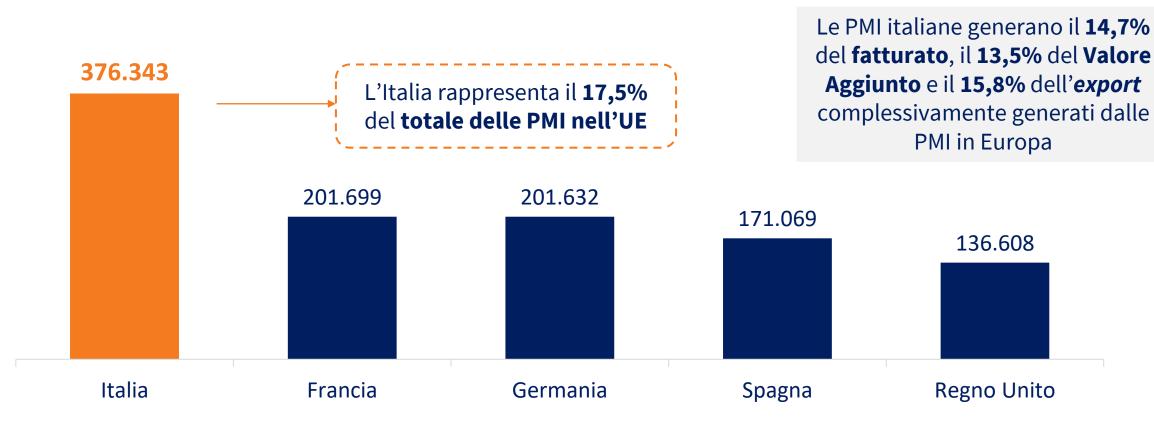




Le piccole e medie imprese italiane rappresentano quasi 1/5 del totale europeo...

Numero di piccole e medie imprese manifatturiere nei cinque principali Paesi europei

(valori assoluti), ultimo anno disponibile





N.B. Il dato per l'Italia fa riferimento al *database* Istat, in quanto Eurostat non riporta per l'Italia il numero di imprese con 20-49 occupati. L'ultimo anno che permette un confronto tra le PMI dei *Big-5* europei è il 2018.

Fonte: elaborazione The European House – Ambrosetti su dati Eurostat, 2022



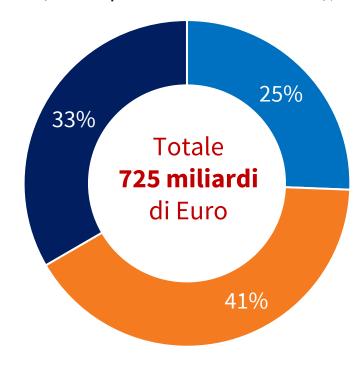
... e generano il 42% del fatturato totale delle imprese italiane e il 41% del Valore Aggiunto complessivo

Fatturato per tipologia di imprese in Italia (valori percentuali sul totale), 2020





Valore Aggiunto per tipologia di imprese in Italia (valori percentuali sul totale), 2020









L'importanza delle PMI per il tessuto produttivo italiano rende la loro digitalizzazione un fattore chiave per la competitività del sistema-Paese

L'analisi di The European House - Ambrosetti sulla digitalizzazione delle PMI ha riguardato una dimensione sistemica (l'accesso alla rete) e 4 dimensioni aziendali (digitalizzazione del *business*, adozione di tecnologie, interazione digitale con clienti e competenze ICT)

Le evidenze sono state portate a sintesi in un indicatore composito «Digital Index PMI»

Per ogni ambito sono stati analizzati diversi KPI, per un totale di 15 indicatori comparabili tra i Paesi europei

DIMENSIONE DI SISTEMA



Infrastrutture di rete e accesso a

internet

- % di PMI con connessione internet veloce
- 2. % di PMI con connessione internet ultra veloce
- 3. % di PMI con
 connessione a
 Internet tramite
 reti mobili



Digitalizzazione del **business**

- % di PMI che utilizzano soluzioni CRM*
- 5. % di PMI che hanno un **ERP****
- 6. % di PMI con fatturazione elettronica
- 7. % di PMI con vendite sul web B2B e B2G



Adozione di **tecnologie digitali**

- % di PMI che comprano servizi cloud
- 9. % di PMI che analizzano *big data*
- 10. % di PMI che usano un sistema di Intelligenza Artificiale



DIMENSIONE AZIENDALE

Digitalizzazione dell'interazione con i clienti e offerta

digitale di servizi e/o prodotti

- 11. % di PMI con un sito web
- 12. % di PMI con vendite sul web B2C
- 13. % di PMI che usano qualsiasi social network



Competenze ICT del personale

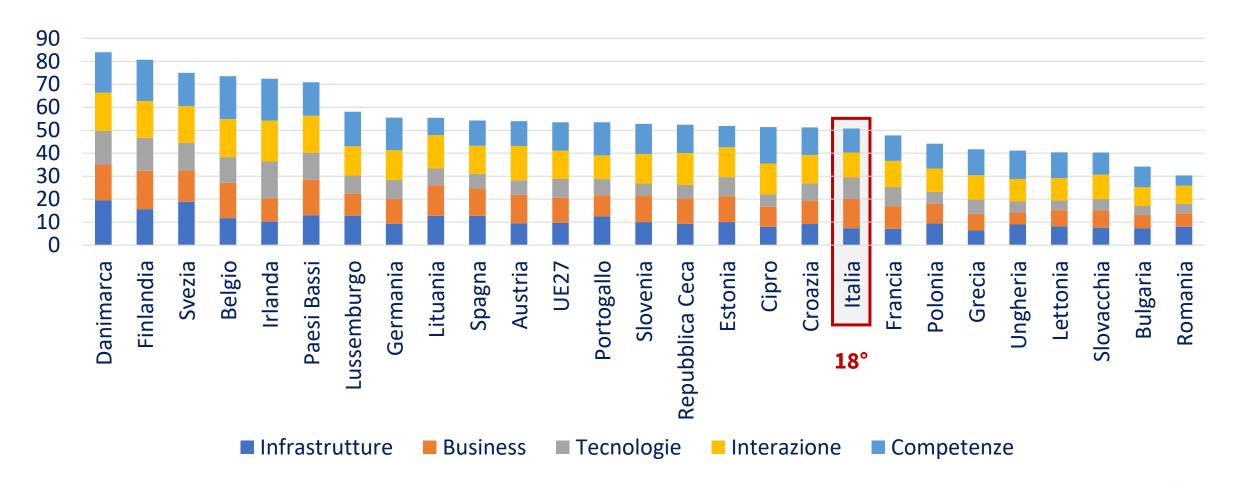
- 14. % di PMI che impiegano specialisti ICT
- 15. % di PMI che forniscono formazione al loro personale per sviluppare le competenze ICT



N.B.: Per ogni indicatore, il posizionamento delle PMI italiane è stato confrontato sia con quello delle grandi imprese italiane che con quelle delle PMI dei Paesi europei. (*) Customer Relationship Management (**) Enterprise Resource Planning.

Secondo l'indice elaborato da The European House – Ambrosetti, le PMI italiane sono al 18° posto in UE per livello di digitalizzazione

Livello di digitalizzazione delle PMI in UE27 (min = 0, max = 100), 2021

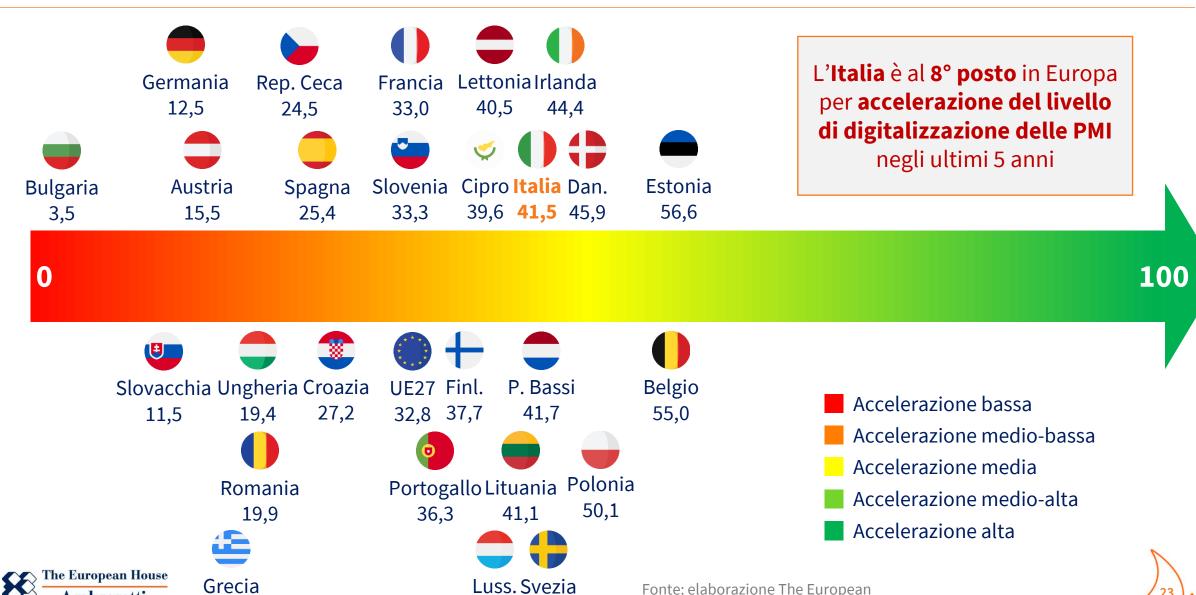






Per qualificare la dinamicità delle PMI italiane rispetto ai *benchmark* europei, The European House – Ambrosetti ha elaborato un **indicatore di dinamicità** che valuta l'accelerazione degli ultimi 5 anni nel Digital Index PMI

Guardando alla dinamicità, l'Italia è all'8° posto in UE per accelerazione digitale osservata negli ultimi 5 anni (davanti a tutti i maggiori Paesi)



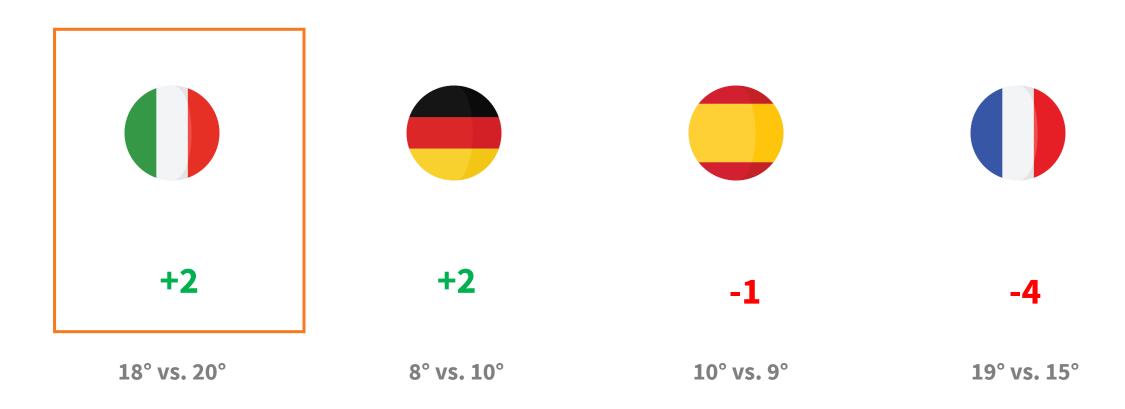
39,4 44,3

16,7

House - Ambrosetti su dati Eurostat, 2022

Nel confronto con i grandi Paesi UE, i risultati delle PMI italiane sono migliori del quadro complessivo di digitalizzazione

Differenza di posizione l'Indice di Digitalizzazione delle PMI di The European House – Ambrosetti e il Digital Economy and Society Index (Big-4 europei), 2021







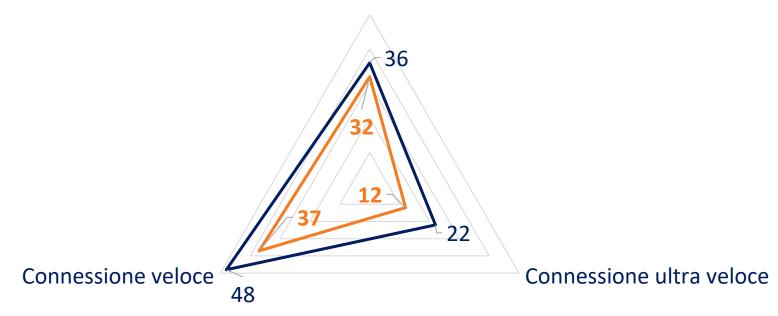
Alcune evidenze chiave sul posizionamento delle PMI italiane negli specifici indicatori considerati nel Digital Index PMI

Le PMI italiane sono indietro rispetto alla media europea in tutte le tipologie di connessione a internet

PMI con connessione internet veloce, ultra veloce e mobile in Europa e Italia (percentuale), 2020 o ultimo anno disponibile







—UE27 —Italia

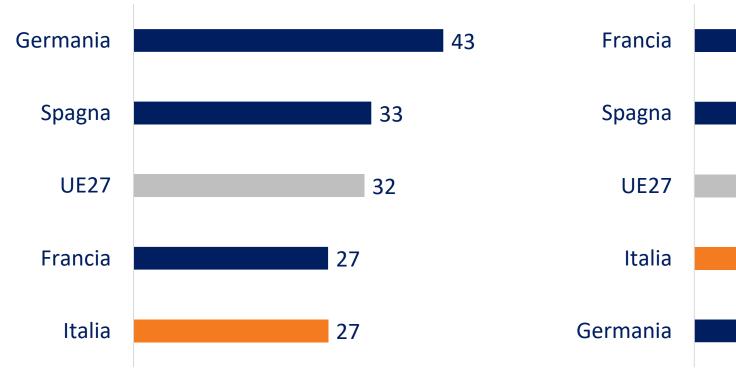


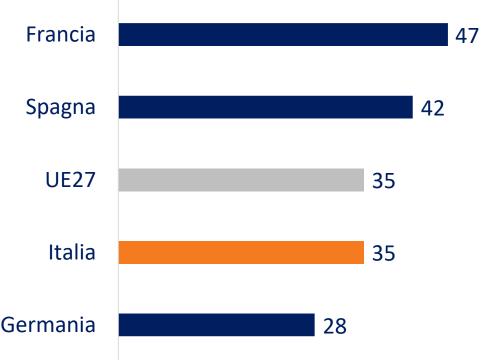


Le PMI italiane sono ultime nei *Big-4* per uso di CRM, mentre si posizionano nella media per ricorso a *software* ERP



PMI che utilizzano soluzioni Customer Relationship Management (CRM) in UE27 e Big-4 (percentuale), 2020 PMI che hanno un pacchetto software ERP per DIGITALIZZAZIONE condividere informazioni tra diverse aree funzionali in UE27 e Big-4 (percentuale), 2020









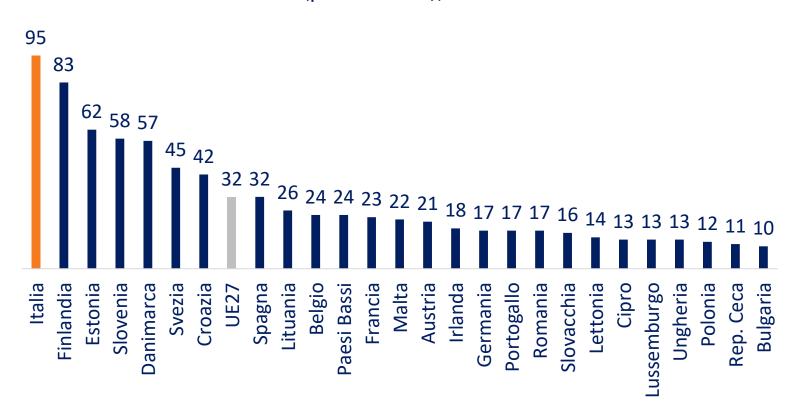
L'obbligo di fatturazione elettronica, introdotto nel 2019, rende oggi le PMI italiane le prime in Europa (3 volte la media UE)



PMI con fatturazione elettronica in Europa

(percentuale), 2020





L'Italia ha introdotto l'obbligo
della fatturazione elettronica da
gennaio 2019, con alcune
eccezioni (operatori che rientrano
nei regimi di vantaggio e forfetario,
soggetti che erogano
prestazioni sanitarie e piccoli
produttori agricoli)

A giugno 2020, la fatturazione elettronica ha generato effetti positivi di circa **3,5 miliardi di Euro** (maggior gettito IVA e maggiori imposte dirette)





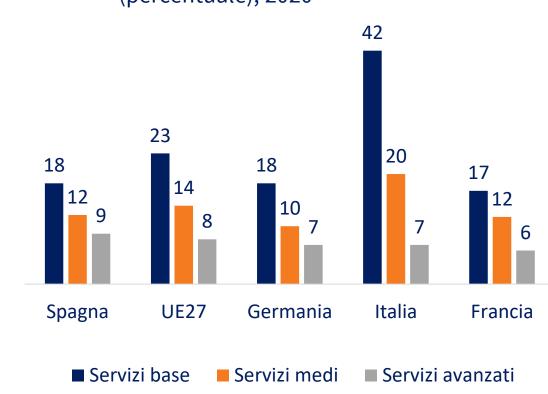


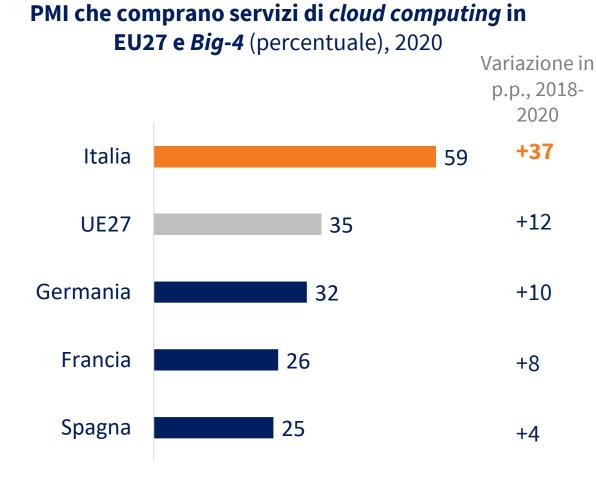
Le PMI italiane sono *leader* nell'utilizzo del *cloud*, ma non per quanto riguarda i servizi avanzati











Nei "servizi Cloud di base" sono inclusi e-mail, software per ufficio e archiviazione di file; nei "servizi Cloud medi" sono inclusi software di finanza e contabilità, CRM e hosting di database; nei "servizi Cloud avanzati" è inclusa la potenza di calcolo.



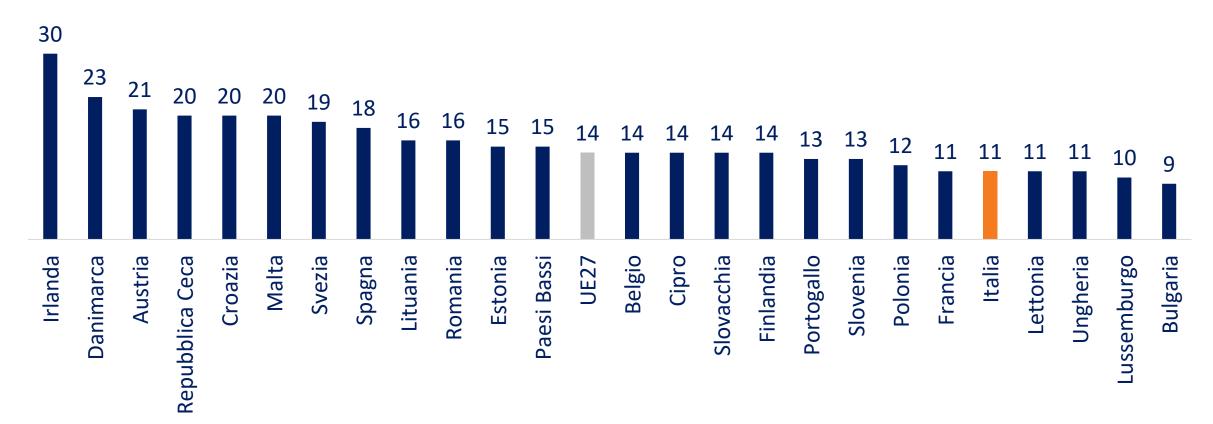
Le PMI italiane scontano un divario rispetto alla media europea in termini di vendite *online* B2C



PMI con vendite sul web B2C in Europa*

(percentuale), 2020







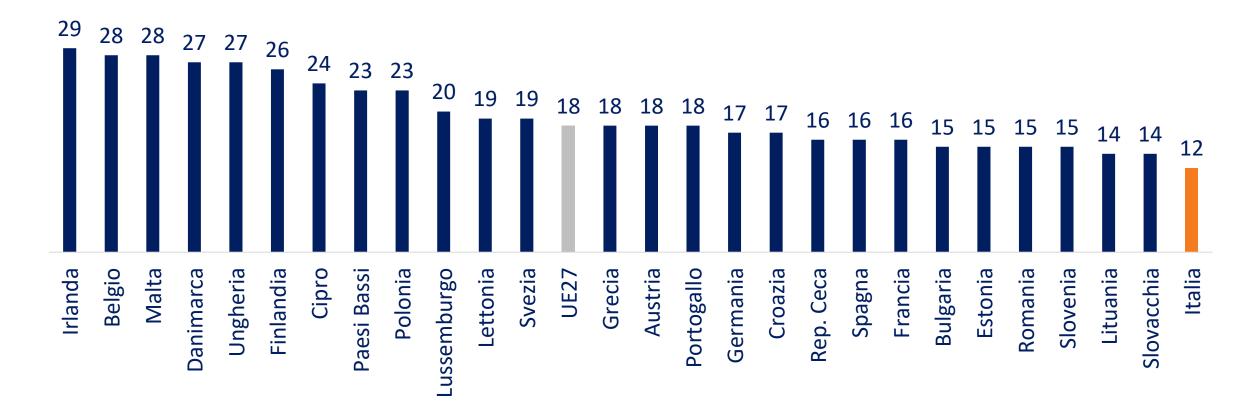
(*) Dati per Germania e Grecia non disponibili.

Le PMI italiane hanno i livelli più bassi in Europa di specialisti ICT previsti nei loro organici

PMI che impiegano specialisti ICT in Europa

(percentuale), 2020









La metodologia adottata per l'elaborazione di scenari « What if» sui benefici della digitalizzazione per le PMI

- Le evidenze quantitative provenienti dal Digital Index PMI sono state utilizzate per realizzare uno scenario «What if» relativo ai benefici – misurati in termini di Valore Aggiunto generato dalle imprese – ottenibili a partire da un miglioramento del Digital Index PMI e dal ruolo crescente dei social network
- In particolare, sono stati ipotizzati **due scenari** su un orizzonte temporale differenziato:

OGGI

SCENARIO DI CHIUSURA DEL *GAP*AD OGGI

Se l'Italia raggiungesse il valore medio dell'**indice di digitalizzazione dei 3 best performer***

TRA TRE ANNI

SCENARIO TRASFORMATIVO A TRE ANNI

Se, a partire dalla chiusura del *gap* con i best performer*, nei **prossimi 3 anni** l'Italia seguisse le **dinamiche di crescita** dell'indice di digitalizzazione registrate dai 3 best performer* negli ultimi 3 anni

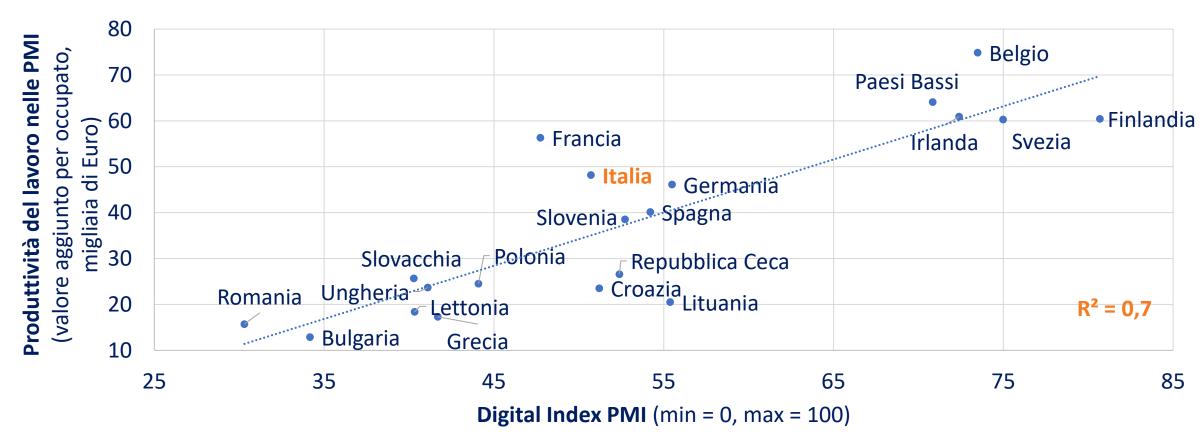




Esiste una forte correlazione tra il posizionamento nell'indice di digitalizzazione delle PMI e la loro produttività...

Digital Index PMI (min = 0, max = 100)

e produttività del lavoro nelle PMI (valore aggiunto per occupato, migliaia di Euro), 2021 o ultimo anno disponibile





N.B.: dati non disponibili per Malta, Danimarca, Estonia, Cipro, Austria e Portogallo. Il grafico non considera il Lussemburgo in quanto *outlier*.

... e nello scenario trasformativo, l'Italia potrebbe generare fino a 24,8 miliardi di Euro aggiuntivi di Valore Aggiunto

SCENARIO DI CHIUSURA DEL *GAP* AD OGGI

Se l'Italia raggiungesse il valore medio dell'**indice di digitalizzazione dei 3 best performer***

+5% di produttività del lavoro nelle PMI

€13,5 mld aggiuntivi di Valore Aggiunto (4,3% del V.A. attuale)

SCENARIO TRASFORMATIVO TRA TRE ANNI

Se, a partire dalla chiusura del *gap* con i *best performer**, nei **prossimi 3 anni** l'Italia seguisse le **dinamiche di crescita** dell'indice di
digitalizzazione registrate dai 3 *best*performer* negli ultimi 3 anni

+9,2% di produttività del lavoro nelle PMI

€24,8 mld aggiuntivi di Valore Aggiunto (7,9% del V.A. attuale)





Indice

- Obiettivi e metodologia del *Position Paper*
- Il livello di digitalizzazione dell'Italia e l'opportunità offerta dal PNRR
- L'importanza delle PMI per la crescita del Paese e il posizionamento dell'Italia nel Digital Index PMI
- Il contributo attivabile dai social network e dai canali digital per la crescita e la competitività delle PMI italiane



Oggi i *social network* in Italia raggiungono quasi il 70% dei cittadini...



Utenti attivi sui *social network* • • • 41 milioni (67,9% della popolazione; +35% negli ultimi 5 anni)



Tempo giornaliero trascorso utilizzando i social network 1h.52min. (+11% negli ultimi 5 anni)



Numero medio di account di *social network* per utente internet **7,8** (vs. 3,2 5 anni fa)



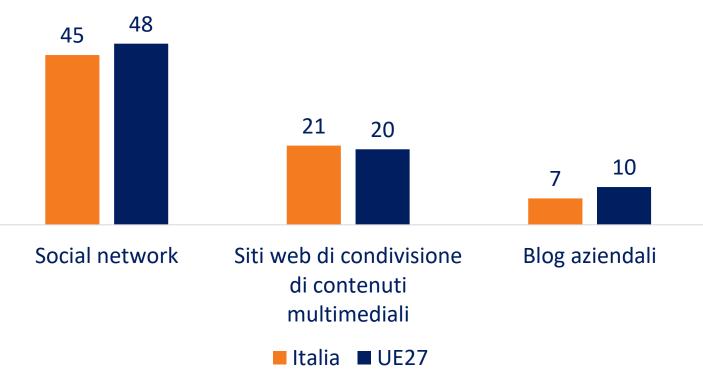
Crescita media annua negli ultimi 5 anni del valore totale del mercato dell'e-commerce di beni di consumo

+23,8%



... e sono la tipologia di comunicazione digitale maggiormente utilizzata dalle PMI italiane, in linea con la media europea

PMI che utilizzano social network per tipologia in Italia e Europa (percentuale), 2020 o ultimo anno disponibile



- Il **45**% fruisce di servizi di **messaggistica istantanea** per comunicazioni di emergenza, notifiche e promemoria per i clienti e campagne di marketing
- Il 30% attiva promozioni digitali attraverso la pubblicità sui canali social
- Solo il 12% acquista banner pubblicitari e solo il 7% sperimenta campagne di influencer marketing con appena il 2% che realizza podcast
- Circa il 10% utilizza strumenti di email
 marketing per rimanere in contatto con i
 propri clienti e inviare offerte e promozioni

N.B.: per social network si intendono Facebook, LinkedIn, Xing, Viadeo, Yammer, ecc. e strumenti di instant messaging; per siti web di condivisione di contenuti multimediali si intendono YouTube, Flickr, Picasa, SlideShare, ecc.; per blog aziendali si intendono, Present.ly, ecc.



Per qualificare il contributo dei *social network* e dei canali *digital* al processo di digitalizzazione delle PMI italiane The European House – Ambrosetti ha :

- 1. Approfondito 30 case study di PMI che hanno ottenuto benefici grazie al ricorso ai social network e allo sfruttamento della visibilità online
- 2. Realizzato un'analisi «What if» che identifichi i benefici sistemici ottenibili attraverso l'aumento del ricorso ai social network e ai canali digital

Trasversalmente ai settori, i *social network* e i canali *digital* abilitano 4 importanti benefici per le PMI italiane, relativi all'aumento dei ricavi...

EVIDENZE DEI CASE STUDY

+20%



(fino a +35%) vs. 4% per la media delle PMI italiane

RICAVI

I canali social e digital hanno consentito alle imprese di sostenere la crescita dei ricavi senza necessità di investire in punti vendita e spazi fisici e indipendentemente dalle dimensioni dell'azienda. In particolare, durante l'emergenza COVID-19, il ricorso a tali canali è identificato come un fattore chiave per la continuità e resilienza del business

- Particolarmente redditizi risultano essere gli investimenti in marketing sui social network e canali digital: il ritorno sull'investimento per il marketing online sui social è di circa il 30%
- Nel 2020, all'apice della pandemia, i social hanno consentito il mantenimento di fino al 60% dei ricavi





... all'aumento del numero di clienti...

EVIDENZE DEI CASE STUDY

+30%



(fino a +50%)

NUMERO DI CLIENTI

I social network e i canali digital rappresentano la via di accesso più rapida verso il cliente abilitando la possibilità di raggiungere contemporaneamente un numero di clienti più ampio e capillarmente diffuso su tutto il territorio nazionale e internazionale

- I social network permettono di raggiungere un numero significativo di clienti: tra il 40% e il 90% dei clienti viene raggiunto per la prima volta attraverso i social network
- I social network permettono anche di acquisire clienti stranieri: il 10% dei clienti totali viene acquisito su mercati stranieri





... così come nelle visite in negozio...

EVIDENZE DEI CASE STUDY

50%



(fino a 70%)

VISITE IN NEGOZIO è guidato dai *social network*

I *social network* attraggono interesse verso le sedi fisiche delle aziende

Lo stesso vale per il sito internet delle aziende: l'**80% del traffico sul sito web** è generato tramite i social

- I canali social e digital permettono alle imprese, e in particolare alle PMI, di aumentare la propria visibilità presso il pubblico attraverso la creazione di una community di follower costantemente aggiornata sui beni e servizi offerti dalle imprese
- La creazione di community è
 confermata da un aumento medio del
 40% nel numero di follower per le
 PMI che utilizzano maggiormente i
 social network





... e ad un maggiore stimolo agli investimenti tecnologici e in formazione digitale

EVIDENZE DEI CASE STUDY



STIMOLO AGLI INVESTIMENTI

L'ottenimento dei benefici attivati dai canali social e digital abilita crescenti investimenti tecnologici e in formazione digitale dei dipendenti nel biennio di riferimento. Infatti più di 6 PMI su 10 hanno intenzione di aumentare gli investimenti dedicati a questo ambito nel 2022

- I social network generano una quota importante degli investimenti: tra il 10% e il 30% dei ricavi viene destinato al marketing sui social network
- L'utilizzo dei social network stimola anche investimenti in formazione: le aziende prevedono di investire tra il 5% e il 10% del budget per il marketing digitale nelle competenze dei loro dipendenti





I *social network* e i *canali digital* sono una via efficace e veloce per incrementare la digitalizzazione delle imprese

Infatti l'analisi delle correlazioni mostra come la crescita del KPI relativo all'utilizzo dei *social network* spieghi circa il **41% del Valore Aggiunto** ottenuto dal miglioramento delle PMI italiane nel Digital Index PMI

Per quantificare i benefici (in termini di Valore Aggiunto e occupazione) attivabili a partire dalla crescita di utilizzo dei *social network* e dei canali *digital* delle PMI è stata sviluppata un'analisi di tipo «What if»

Il raggiungimento dei *best performer* nell'utilizzo dei *social network* da parte delle PMI può generare 10,2 miliardi di Euro aggiuntivi di Valore Aggiunto

SCENARIO DI CHIUSURA DEL *GAP* AD OGGI

Se l'Italia raggiungesse il valore medio dell'**indice di digitalizzazione dei 3 best performer*** **+2%** di produttività del lavoro nelle PMI

€5,6 mld aggiuntivi di Valore Aggiunto

SCENARIO TRASFORMATIVO TRA TRE ANNI

Se, a partire dalla chiusura del *gap* con i *best performer**, nei **prossimi 3 anni** l'Italia seguisse le **dinamiche di crescita** dell'indice di
digitalizzazione registrate dai 3 *best performer** negli ultimi 3 anni

+3,7% di produttività del lavoro nelle PMI **€10,2 mld** aggiuntivi di Valore Aggiunto (5 volte il VA generato dalla produzione vinicola in Ita)





La generazione di Valore Aggiunto aggiuntivo nelle PMI abilita la creazione di nuova occupazione, e in particolare di figure altamente specializzate quali i Data Professional tra cui specialisti di web marketing e gestione dei social network

I professionisti dei dati comprendono figure legate allo sviluppo *software* ma anche professionisti di *web marketing* e *social network*

Nella definizione della Data Strategy Europea i **Data Professional** sono definiti come quei lavoratori che raccolgono, conservano, gestiscono, analizzano, interpretano, e visualizzano i dati come **attività primaria o comunque maggioritaria** della propria funzione lavorativa



- Software developers
- Web and multimedia developers
- Application programmers
- Database designer and administrator
- Data Architect
- Business Systems Analyst



ANALISTI DEI DATI

- Web Analyst
- Data Analyst
- Data Scientist
- Machine Learning Engineer
- Business Intelligence Analyst



SPECIALISTI DI MARKETING E SOCIAL NETWORK

- Social Media Specialist
- Web Content Specialist
- Community Manager
- SEO Specialist
- Marketing specialist





Il raggiungimento dei *best performer* nell'uso dei *social* può portare a oltre 208mila occupati aggiuntivi nelle PMI, di cui oltre 75mila *Data Professional*

SCENARIO DI CHIUSURA DEL *GAP* AD OGGI

>112mila occupati aggiuntivi nelle PMI di cui
>45mila
Data Professional
aggiuntivi nelle PMI

SCENARIO
TRASFORMATIVO TRA
TRE ANNI

>208mila occupati aggiuntivi nelle PMI di cui

>75mila

Data Professional
aggiuntivi nelle PMI





L'attivazione di 208 mila occupati aggiuntivi previsti dallo scenario trasformativo nei prossimi tre anni equivale a oltre un terzo dell'aumento di occupati registrato dall'Italia negli ultimi tre anni pre-Covid (+600 mila unità tra 2016 e 2019)



Valerio De Molli

Managing Partner & CEO - The European House - Ambrosetti

Website: www.ambrosetti.eu E-mail: valerio.de.molli@ambrosetti.eu Twitter: @ValerioDeMolli

The European House - Ambrosetti è stata nominata nella categoria "Best Private Think Tanks" - 1° Think Tank in Italia,
4° nell'Unione Europea e tra i più rispettati indipendenti al mondo su 11.175 a livello globale nell'ultima edizione del
"Global Go To Think Tanks Report" dell'Università della Pennsylvania. The European House – Ambrosetti è stata riconosciuta
da Top Employers Institute come una delle 131 realtà Top Employer 2022 in Italia.



